



Wir sind ein erfolgreiches mittelständisches Unternehmen des Maschinenbaus im Rhein-Sieg-Kreis. Mit den von uns entwickelten, produzierten und vertriebenen Produkten, die in über 50 Industriebranchen weltweit ihre Anwendung finden, gehören wir international zu den führenden Anbietern der Verschraubungstechnologie.

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams, suchen wir ab sofort eine/n

Sachbearbeiter/in Vertriebsinnendienst - Export (m/w/d) in Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- Bearbeitung von Kundenanfragen und Begleitung Kundenprojekte bis zur Angebotserstellung
- Kommunikation mit Ansprechpartner aus verschiedenen Fachbereichen sowie Dienstleistern und externen Stellen
- Durchführung des dokumentengebunden Exportversandes, einschließlich der Erstellung von Zollrelevanten Versanddokumenten (ATLAS)
- Allgemeine Kundenbetreuung im nationalen und internationalen B2C- und B2B - Bereich
- Auftragsbearbeitung und terminliche Überwachung von Kundenbestellung sowie die Überwachung und Verwaltung fristgerechter Warenlieferungen
- Bearbeitung von Serviceaufträge im Bereich After Sales zwecks Wartung, Zertifizierung und Reparatur vom Kundenwerkzeugen
- Aktive Ausführung des Mahnwesens/ Forderungsmanagement in Zusammenarbeit mit der Buchhaltung
- Erfassung und Pflege von EDV/ CRM Daten

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Industriekauffrau, Bürokauffrau, etc.) oder eine technische Ausbildung mit mindestens 2 Jahren Berufserfahrung in der Vertriebsfachbearbeitung
- Ausgeprägtes Interesse und Affinität an technischen Produkten
- Sehr gute Kommunikationseigenschaften, soziale Kompetenz und Teamfähigkeit
- Hohe Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und lösungsorientiertes Arbeiten
- Hohes Maß an Flexibilität und hohe Kundenorientierung
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Erfahrungen im Umgang mit ERP Systemen (wünschenswert mit pro Alpha) und mit dem MS-Office-Paket

Unser Angebot:

- Leistungsgerechte Vergütung und eine unbefristete Festanstellung
- Flexible Arbeitszeiten im Gleitzeitmodell und 30 Tage Urlaub im Jahr
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden und erfolgreichen Unternehmen
- Ein erfahrenes Team mit hoher Innovationskraft und eine angenehme Arbeitsatmosphäre
- Anspruchsvolle Aufgaben und Freiräume für eigene Ideen
- Benefits wie ein JobRad, betriebliche Altersvorsorge, Krankenzusatzversicherungen, etc.

Sind Sie der perfekte Kandidat?

Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an bewerbung@plarad.de. Bitte haben Sie Verständnis, dass wir ausschließlich Bewerbungen im PDF Format berücksichtigen können.

Haben Sie noch Fragen? Lassen Sie es uns wissen! Das Plarad-Team hilft Ihnen gerne weiter.