



Wir sind ein erfolgreiches, mittelständisches Unternehmen des Maschinenbaus im Rhein-Sieg-Kreis. Mit den von uns entwickelten, produzierten und vertriebenen Produkten, die in über 50 Industriebranchen weltweit ihre Anwendung finden, gehören wir international zu den führenden Anbietern der Verschraubungstechnologie.

Zur Unterstützung unserer Abteilung Technologie suchen wir für ab sofort eine/n

Business Development Engineer – Renewable Energy (m/w/d) in Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- Stärkung vorhandener und Aufbau neuer Kundenbeziehungen, insbesondere zu den technische Bereichen der Kunden
- Gezielter technischer Austausch zu den aktuellen Herausforderungen bei den Verschraubungsaufgaben in der Branche „Renewable Energy“ (z. B. Spezifikationsarbeit mit den OEMs von Windenergieanlagen)
- Internationale Unterstützung der Vertriebsorganisation, der PLARAD Töchter und Partner bei der technischen Kundenberatung in der zugeordneten Branche
- Aufnahme und Analyse von technischen und kaufmännischen Kundenaussagen und -aktivitäten
- Erstellung konzeptioneller Produktentwürfe und Entscheidungsvorlagen zur Einsteuerung von Produktentwicklungen und Prototypentests
- Koordination der Branchenproduktentwicklung gemeinsam mit internen Ressourcen und ggf. externen Kooperationspartnern und Lieferanten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement, der Entwicklung Elektronik und Mechanik, dem Vertrieb etc.
- Bericht und Statusreport, direkt an den Leiter Technologie

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau (Bachelor- oder Masterstudium) und erste Erfahrung in der Branche „Renewable Energy“ (vorzugsweise der Windenergie) und/oder der Verschraubungstechnik von Vorteil
- Lösungsorientierte, systematische und analytische Arbeitsweise
- Internationale Reisebereit, hohes Engagement, Neugier und eine strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

Unser Angebot:

- Leistungsgerechte Vergütung und eine unbefristete Festanstellung
- Flexible Arbeitszeiten im Gleitzeitmodell sowie 30 Tage Urlaub im Jahr
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden und erfolgreichen Unternehmen
- Ein erfahrenes Team mit hoher Innovationskraft, angenehme Arbeitsatmosphäre und kurze Entscheidungswege
- Benefits wie ein JobRad, betriebliche Altersvorsorge, Krankenzusatzversicherungen, etc.

Sind Sie der perfekte Kandidat?

Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an Bewerbung@plarad.de. Bitte haben Sie Verständnis, dass wir ausschließlich Bewerbungen im PDF Format berücksichtigen können.

Haben Sie noch Fragen? Lassen Sie es uns wissen! Das Plarad-Team hilft Ihnen gerne weiter.

