



Wir sind ein erfolgreiches, mittelständisches Unternehmen des Maschinenbaus im östlichen Rhein-Sieg-Kreis. Mit den von uns entwickelten, produzierten und vertriebenen Produkten, die in über 50 Industriebranchen weltweit ihre Anwendung finden, gehören wir international zu den führenden Anbietern der Verschraubungstechnologie.

Zur Erweiterung unserer Vertriebskapazität suchen wir für Frankreich einen eigenständigen und erfahrenen

Vertriebsingenieur Beratung/Verkauf (m/w)

Ihre Aufgaben:

Von Ihrem Home Office aus sind Sie verantwortlich für die Neukundenakquise und den Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen auf dem französischen Markt. Die Markt- und Kundenanalyse, die Angebotserstellung sowie die Präsentation der Produkte „Plarad“ beim Kunden liegen ebenfalls in Ihren Händen. Diese Aufgabe ist mit einer hohen Reisetätigkeit verbunden.

Ihre Qualifikation:

- Sie besitzen mindestens 5 Jahre erfolgreiche Vertriebserfahrung im technischen Investitionsgüterbereich
- Sie sind eine kommunikative und selbstständige Persönlichkeit mit professioneller Kundenorientierung
- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung
- Sie beherrschen die deutsche Sprache in Wort und Schrift. Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil.

Sie finden bei uns:

- Eine zukunftssichere Position mit Perspektiven und Entwicklungsmöglichkeiten bei herausragender Marktstellung unserer Produkte.
- Ein motiviertes Team zur aktiven Unterstützung bei Verkaufsschulungen.
- Einen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung.
- Attraktive, eigenständige Arbeitsbedingungen sowie eine leistungsorientierte Vergütung mit Erfolgsprovision.

Sie sind eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit souveränem Auftreten und Ihr Verhandlungsgeschick bei Kunden zeichnet Sie aus? Sie möchten Perspektiven für Ihre weitere Karriere und sich in ein erfolgreiches Unternehmen einbringen?

Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen für diese interessante Aufgabe bitte an:

