

Wir sind ein erfolgreiches, mittelständisches Unternehmen des Maschinenbaus im östlichen Rhein-Sieg-Kreis. Mit den von uns entwickelten, produzierten und vertriebenen Produkten, die in über 50 Industriebranchen weltweit ihre Anwendung finden, gehören wir international zu den führenden Anbietern der Verschraubungstechnologie.

Für unseren Vertrieb suchen wir kurzfristig einen/eine

Vertriebsleiter/-in Export

Ihre Aufgaben:

- Bündelung und Führung aller Vertriebsaktivitäten im Export
- Aufbau und Pflege der Kundenbeziehungen
- Erschließung neuer Absatzfelder und Beobachtung des Wettbewerbs
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien, Konzepten und Lösungen
- Sicherung und Vergrößerung des Marktanteils des Unternehmens
- Kontrolle von Verkaufspreisen/Angebotswesen
- Verfolgung technologischer Anforderungen des Marktes
- Auswahl, Führung und Ausbau des Mitarbeiterteams

Wir erwarten:

- Fundierte technische und kaufmännische Ausbildung/Studium
- Mindestens 7 Jahre Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern im Export
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung in personalverantwortlicher Führungsposition
- Ergebnisorientiertes Denken und Handeln
- Führungskompetenz/Führungserfahrung
- Motivations-, Kommunikations- und Konfliktfähigkeit

Wir bieten:

- Ein interessantes Aufgaben- und Arbeitsgebiet
- Gutes Betriebsklima
- Attraktive Vergütung

Wenn Sie diese sehr interessante Herausforderung reizt, dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

PLARAD[®]
Torque & Tension Systems



**PLARAD – Maschinenfabrik
Wagner GmbH & Co. KG**

Personalabteilung
Birrenbachshöhe 17 · 53804 Much
Tel. 02245/62-51
E-mail: bewerbung@plarad.de

www.plarad.de